


FW


3 จาก นางสาวปิยะนุช สวัสดิ์ (คณะอุตสาหกรรมเกษตร) [ทราบและส่งต่อ](#) 14 ก.พ. 2566 20:49
วัตถุประสงค์ เพื่อดำเนินการต่อ

ถึง นายอนงค์ ผมขาว (คณะอุตสาหกรรมเกษตร) 

ข้อความ :
ทราบ แจ้งตามเสนอ

FW

2 จาก นายอนงค์ ผมขาว (คณะอุตสาหกรรมเกษตร) [ทราบและส่งต่อ](#) 14 ก.พ. 2566 17:19
วัตถุประสงค์ เพื่อพิจารณาเสนอ

ถึง นางสาวอุไรวรรณ ศักยภินันท์ (คณะอุตสาหกรรมเกษตร)  ทราบ 14 ก.พ. 2566 17:22

ข้อความ :
เรียน เลขาธิการคณะอุตสาหกรรมเกษตร

ด้วยบริษัท เอ. ไอ. เอ. จำกัด ได้จัดทำโครงการ ที่ปรึกษาทางการเงิน (Financial Advisor) เพื่อรองรับผู้ที่สำเร็จการศึกษาตั้งแต่ระดับปริญญาตรีขึ้นไปทุกสาขา ได้มีโอกาสเข้าร่วมงานกับทางบริษัทฯ ตามความถนัดและความสนใจ โดยมีอัตราแผนรับรองรายได้ที่ชัดเจนให้เลือกตามความเหมาะสมและความสามารถ ทั้งนี้ ผู้สนใจสามารถศึกษาและสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมได้ตาม QR Code ท้ายประกาศ รายละเอียดตามเอกสารแนบ

- เพื่อโปรดทราบและโปรดพิจารณา
- เห็นควรเผยแพร่ประชาสัมพันธ์ให้กับบุคลากรและผู้สนใจทราบผ่านทางระบบ CMU e-Document และนำขึ้น Web site คณะฯ ต่อไป

แพรวนภา มั่งชี

๓๑

กองบริหารงานกลาง มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
01553
เลขรับ.....
วันที่ ๑๐ กพ ๒๕๖๖
เวลา.....

อาคาร C.I. Tower
2/2 ถ.มหิดล ต.สุเทพ อ.เมือง
จ.เชียงใหม่ 50200

เรื่อง ขออนุญาตประชาสัมพันธ์โครงการที่ปรึกษาทางการเงิน
เรียน ท่านอธิการบดี มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

ดิฉัน นาง กรวิจิตร วงศ์ละคร ผู้จัดการหน่วยช่างเผือก249 บริษัท เอ.ไอ.เอ. จำกัด ขอ
โอกาสเป็นผู้ประสานงานเพื่อนำโครงการ ที่ปรึกษาทางการเงิน(Financial Advisor) ที่
บริษัทฯจัดทำขึ้น เพื่อรองรับผู้ที่สำเร็จการศึกษาตั้งแต่ระดับปริญญาตรีขึ้นไปทุกสาขา
ได้มีโอกาสเข้าร่วมงานกับทางบริษัทฯ ตามความถนัดและความสนใจ โดยมีอัตราแผนรับรอง
รายได้ที่ชัดเจนให้เลือกตามความเหมาะสมและความสามารถของตนเองตั้งแต่ 10,000 -
150,000 บาท ต่อเดือน ดังรายละเอียดในเอกสารแนบ และในการนี้ดิฉันได้ทำ QR Code
ให้ผู้สนใจได้ลงชื่อสอบถามข้อมูลเพิ่มเติม เพื่อเป็นแนวทางในการสมัครและสัมภาษณ์เข้าร่วม
งานกับทางบริษัท เอ.ไอ.เอ. จำกัด ในโอกาสต่อไป

จึงเรียนมาเพื่อโปรดพิจารณาอนุเคราะห์ประชาสัมพันธ์ และขอกราบขอบพระคุณ
ล่วงหน้ามา ณ โอกาสนี้

ขอแสดงความนับถือ

(นาง กรวิจิตร วงศ์ละคร)
ผู้จัดการหน่วยช่างเผือก249
เบอร์โทร.081-9924089



รายละเอียดโครงการ



สอบถามข้อมูลเพิ่มเติม



FINANCIAL ADVISOR

THE ULTIMATE SUCCESS
ที่สุดแห่งความสำเร็จแบบมืออาชีพ

- เอกสารสื่อสารโครงการ -



HEALTHIER. LONGER.
BETTER LIVES.

เกณฑ์ของคนรุ่นใหม่ อยากเป็นเจ้าของธุรกิจ 5V2W1 WORK LIFE BALANCE



1965 - 1980

ประสบการณ์สูงอยู่ในระดับผู้บริหาร
เป็นที่รักษาคณะสำคัญ

ยังก้าวเข้าสู่วัยเกษียณ
พร้อมใช้คำปรึกษาคนรุ่นต่อไป



1981 - 1996

ครองตลาดแรงงานในปัจจุบัน
กำลังสำคัญของโลก

มองหาความสำเร็จในอาชีพการงาน
และชีวิตส่วนตัว



1997 - 2012

เริ่มมีรายได้ เริ่มมีงานทำ
กำลังสำคัญในอนาคต

ต้องการสร้างเส้นทางของตัวเอง
หรือเป็นเจ้าของรายตัวเอง

“มีการอบความคิดของผู้ประกอบการ มีความคิดสร้างสรรค์ มีการสื่อสาร และมีแรง
ขับเคลื่อนสูง ในขณะที่อีกด้านยังปีติรับความเสี่ยงและยอมรับความล้มเหลวได้”

Gen Y และ Z

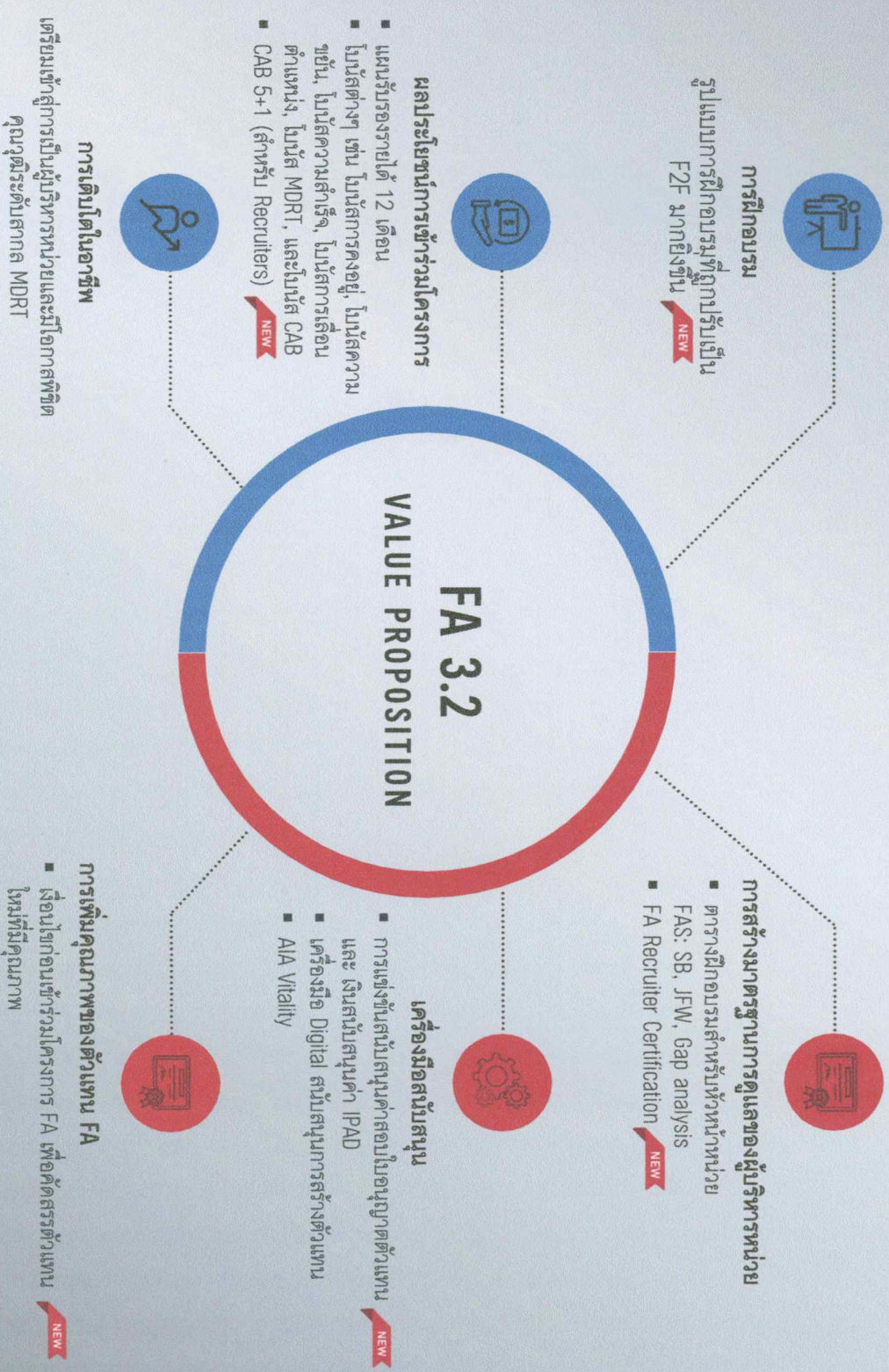
จะกลายเป็นแรงขับเคลื่อนที่สำคัญมากขึ้นเรื่อยๆ
ทั้งในแง่ของผู้บริโภคและตลาดแรงงาน

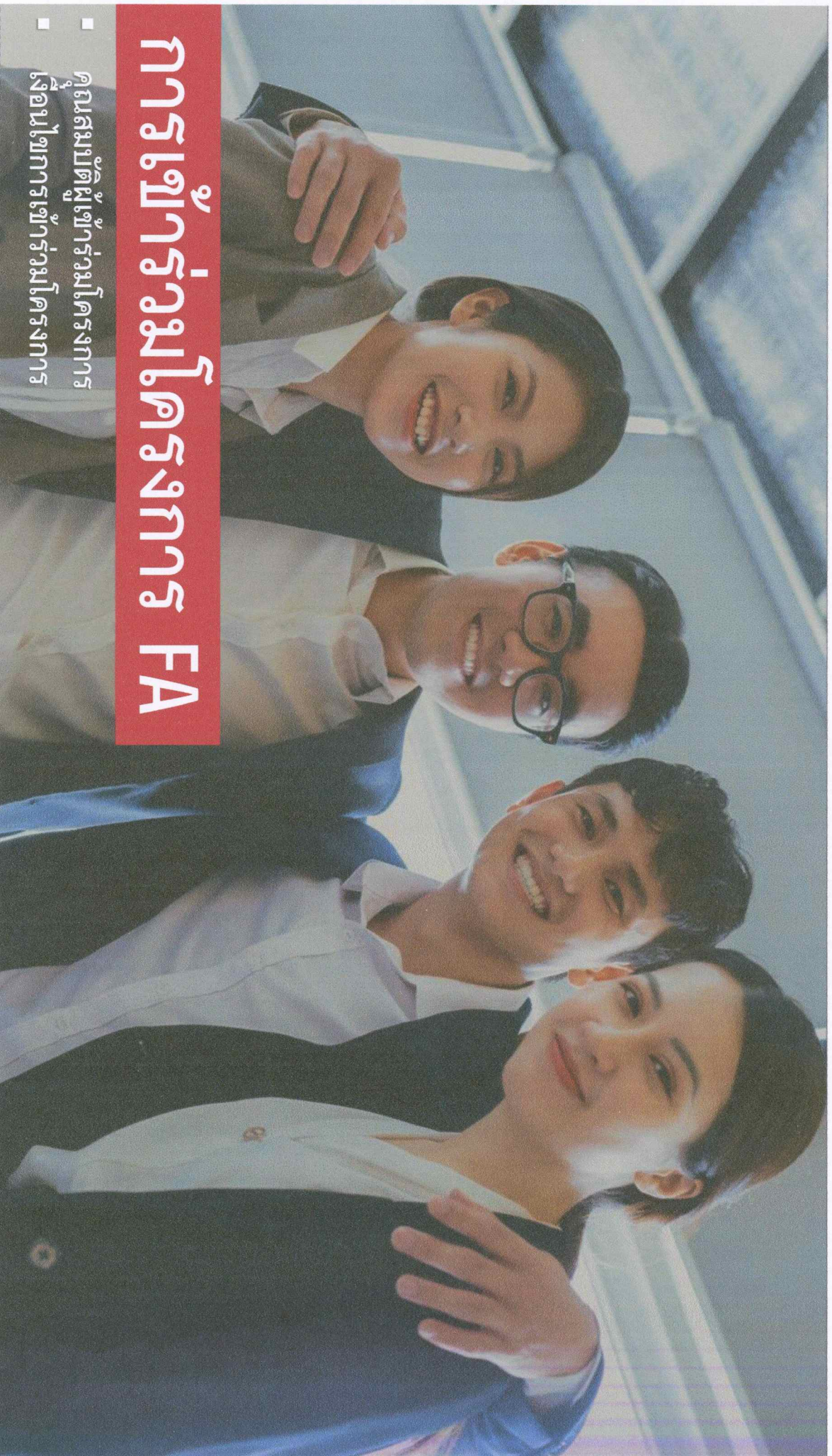
โครงการ FA 3.2 จึงออกแบบมาเพื่อตอบโจทย์คนรุ่นใหม่
ที่ต้องการมีธุรกิจของตัวเอง ไม่มีเพดานรายได้ มี
ความยืดหยุ่นอิสระในการทำงาน สามารถใช้ชีวิตใน
แบบของตัวเองต้องการ

เหมาะกับผู้ใด?

- ผู้ที่พร้อมทำงานเต็มเวลา
- มีเป้าหมายอยากประสบความสำเร็จในสายอาชีพชัดเจน
- มีประสบการณ์ทำงานแล้ว (สำหรับโปรแกรม FA PRIME)







การเข้าร่วมโครงการ FA

- คุณสมบัติผู้เข้าร่วมโครงการ
- เงื่อนไขการเข้าร่วมโครงการ

คุณสมบัติที่เข้าร่วมโครงการ

ข้อกำหนด	FA Standard	FA Prime
อายุ	อายุไม่เกิน 50 ปี	อายุไม่เกิน 50 ปี
คุณสมบัติ	<ul style="list-style-type: none"> ปริญญาตรีขึ้นไป* เป็นตัวแทนที่เปลี่ยนสถานะมาจากโครงการ LA ELITE ** *กรณีต่ำกว่า จะต้องมียุโรปได้เฉลี่ยต่อปี $\geq 120,000$ บาท ** เส้นใยการ เปลี่ยนสถานะ เป็นตัวแทน FAS เป็นไปตามเงื่อนไขตามที่โครงการ LA ELITE กำหนด 	<ul style="list-style-type: none"> ปริญญาตรีขึ้นไป มี IC License* เป็นตัวแทนที่ เปลี่ยนสถานะ มาจากโครงการ LA ELITE ** *หากไม่มีต้องมียุโรปได้เฉลี่ยต่อปี $\geq 400,000$ บาท ** เส้นใยการ เปลี่ยนสถานะ เป็นตัวแทน FAP เป็นไปตามเงื่อนไขตามที่โครงการ LA ELITE กำหนด
ประสบการณ์ทำงาน	ไม่กำหนด	มีประสบการณ์ทำงาน 2 ปีขึ้นไป***
คุณสมบัติตัวแทนเก่า	<ul style="list-style-type: none"> ออกรหัสตัวแทนมาแล้วไม่เกิน 12 เดือน กรณีกลับเข้ามาทำงานใหม่ (Rejoin) ต้องมีระยะเวลาจากกว่า 5 ปีโดยคำนวณจากวันสิ้นสุดสัญญาตัวแทนครั้งสุดท้ายที่เข้าโครงการ FA 	<ul style="list-style-type: none"> ออกรหัสตัวแทนมาแล้วไม่เกิน 12 เดือน กรณีกลับเข้ามาทำงานใหม่ (Rejoin) ต้องมีระยะเวลาจากกว่า 5 ปีโดยคำนวณจากวันสิ้นสุดสัญญาตัวแทนครั้งสุดท้ายที่เข้าโครงการ FA
เอกสารประกอบการสมัคร	<ul style="list-style-type: none"> รูปถ่ายหน้าตรง 1 นิ้ว (ถ่ายไม่เกิน 6 เดือน) สำเนาบัตรประชาชน สำเนาวุฒิการศึกษา หลักฐานรายได้ (ต่ำกว่าปริญญาตรี หรือ รับแผนรับรองรายได้มากกว่าเกณฑ์เดิมต้น) หนังสือลาออกจากงาน แบบสอบถาม IPAQ (จก Recepti) 	<ul style="list-style-type: none"> รูปถ่ายหน้าตรง 1 นิ้ว (ถ่ายไม่เกิน 6 เดือน) สำเนาบัตรประชาชน สำเนาวุฒิการศึกษา หลักฐานรายได้ (สลิปเงินเดือน หรือ ทวี 50 ปีล่าสุด) สำเนาใบอนุญาตผู้แนะนำการลงทุน (กรณีมี IC License) แบบธุรกิจและการตลาด รายชื่อ 100 ผู้มุ่งหวัง หนังสือลาออกจากงาน แบบสอบถาม IPAQ (จก Recepti)

หมายเหตุ: 1. เอกสารที่ขอการสมัครเท่านั้น ส่วนสิทธิตามกฎหมาย ห้ามทำซ้ำหรือดัดแปลง ไม่ว่าส่วนหนึ่งของเอกสารมี 2. รายละเอียดกฎเกณฑ์ ข้อกำหนดและเงื่อนไขที่เกี่ยวข้องอื่นๆ เป็นไปตามที่บริษัทประกันกำหนด

เงื่อนไขการเข้าร่วมโครงการ



ประเภทผู้เข้าร่วมโครงการ
เงื่อนไขผลงานอนุมัติก่อนเข้าร่วมโครงการ
ระยะเวลาโครงการ
โบนัสและผลประโยชน์

ตัวแทนออกกรมัล
0-3 เดือน

ตัวแทนออกกรมัล
>3-6 เดือน

ตัวแทนออกกรมัล
>6-12 เดือน

ตัวแทน
LA ELITE

ไม่ต้องมีผลงานอนุมัติ

- มีผลงานอนุมัติ**
- FAS มีผลงานที่ผ่านการอนุมัติขั้นต่ําค่า 4 ราย และมีค่าคอมมิชชั่นปีแรกสะสม 45,000 บาท*
 - FAP มีผลงานที่ผ่านการอนุมัติขั้นต่ําค่า 5 ราย และมีค่าคอมมิชชั่นปีแรกสะสม 75,000 บาท*
 - FAS มีผลงานที่ผ่านการอนุมัติขั้นต่ําค่า 8 ราย และมีค่าคอมมิชชั่นปีแรกสะสม 90,000 บาท*
 - FAP มีผลงานที่ผ่านการอนุมัติขั้นต่ําค่า 10 ราย และมีค่าคอมมิชชั่นปีแรกสะสม 200,000 บาท*

ไม่ต้องมีผลงานอนุมัติ**



เข้าร่วมหลักสูตรและกิจกรรมของโครงการ 12 เดือน



<p>สำหรับตัวแทน FA</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ แผนรับรอรายได้ (Monthly Financing) ✓ โบนัสการคงอยู่ (Retention bonus - M6) ✓ โบนัสความซึ้น (Performance bonus - M12) ✓ โบนัสความล้ำเลิศ (Overachievement bonus) ✓ โบนัสการเลื่อนตักแหน่ง (Promotion bonus) ✓ โบนัส MDRT (MDRT Air Ticker Bonus) ✓ Career Achievement Bonus (CAB) 	<p>สำหรับผู้บริหารหน่วย</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ โบนัสความล้ำเลิศ เดือน 6 (Achievement Bonus) และโบนัสความซึ้น (Performance Bonus) 	<p>สำหรับผู้สร้างตัวแทน</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ แคมเปญการแข่งชิงพิเศษ CAB 5+1 ระหว่าง ม.ค. - มิ.ย. 2566
--	--	--

หมายเหตุ *นับจากรันที่ออกรหัสจนถึงวันเข้าร่วมโครงการ
**เงื่อนไขการ เปลี่ยนสถานะ เป็นตัวแทน FA เป็นไปตามเงื่อนไขโครงการ LA ELITE กำหนด

หมายเหตุ: 1. เอกสารเพื่อการสมัครเท่านั้น สงวนลิขสิทธิ์ตามกฎหมาย ห้ามทำซ้ำหรือดัดแปลง ในส่วนหนึ่งของเอกสารนี้ 2. รายละเอียดกฎเกณฑ์ ร้อยกเว้นและเงื่อนไขอื่นๆ เป็นไปตามที่บริษัทประกาศกำหนด



ผลประโยชน์ของการเข้าร่วมโครงการ FA

- คุณสมบัติผู้เข้าร่วมโครงการ
- เงื่อนไขการเข้าร่วมโครงการ

แผนรับรองรายได้และเงื่อนไขการเข้าร่วมโครงการ FA



แผนรับรองรายได้ FAS

- กรุงเทพฯ (BKK) 15,000 / 20,000 / 25,000 บาท
- ต่างจังหวัด (UPC) 10,000 บาท

แผนรับรองรายได้ FAP

กรุงเทพฯ และต่างจังหวัด
30,000 – 150,000 บาท



% ค่าคอมมิชชั่นปีแรก (FYC)

25%	75%	150%	250%	350%	450%	575%	700%	825%	950%	1,075%	1,200%
-----	-----	------	------	------	------	------	------	------	------	--------	--------

ผลงานผ่านการอนุมัติ (Active)

ต้องมีผลงานผ่านการอนุมัติ (Active) ทุกเดือนในการได้รับแผนรับรองรายได้

เข้าร่วมอบรมและกิจการ

เข้าร่วม 80 % ในการอบรมและกิจการ (ในทุกเดือน) สำหรับ FA Standard
หรือ 80% ของเวลาเรียนทั้งหมดสำหรับ FA Prime

เงื่อนไขการรับผลงานและค่าคอมมิชชั่นปีแรก FYC

จำนวนแคสและค่าคอมมิชชั่นปีแรก (FYC) นับรวม Life/Group/PA โดย 1 ราย = 1 Life หรือ 2 PA หรือ 1 Group

หมายเหตุ: 1. เอกสารเพื่อการสื่อสารเท่านั้น 2. รายละเอียดกฎเกณฑ์ 3. รายละเอียดเงื่อนไขการสมัคร 4. รายละเอียดเงื่อนไขการรับรางวัล



รายละเอียดของโครงการ FA (สำหรับตัวแทน)



#	ผลประโยชน์	รายละเอียด เงื่อนไขการได้รับผลประโยชน์เดิม
1.	โบนัสการคงอยู่ (Retention bonus - M6) 1 เท่าของแผนรับรองรายได้ (IX MF)	มี FVC ไม่น้อยกว่าเป้าหมายผลงานสะสม 450% ของแผนรับรองรายได้ ณ สิ้นเดือนที่ 6 + ผลงานที่ผ่านการอนุมัติ (active) *FA 3.1 อนุมัติให้กรณีทำถึงเป้าหมายในเดือนที่ 7 ด้วย
2.	โบนัสความขยัน (Performance bonus - M12) 1 เท่าของแผนรับรองรายได้ (IX MF)	มี FVC ไม่น้อยกว่าเป้าหมายผลงานสะสม 1200% ของแผนรับรองรายได้ ณ สิ้นเดือนที่ 12
3.	โบนัสความสำเร็จ (Overachievement bonus) 20% ของส่วนเกินเป้าหมาย	มี FVC > 12 เท่าของแผนรับรองรายได้ (1200%) ก่อนสิ้นสุดระยะเวลาของโครงการ และมีผลงานที่ผ่านการอนุมัติ (active) ในแต่ละเดือน
4.	โบนัสการเลื่อนตำแหน่ง (Promotion bonus) 2.5 เท่าของแผนรับรองรายได้ (2.5X MF) สำหรับการเลื่อนตำแหน่งในแต่ละครั้ง	ทำงานและได้ปฏิบัติตามเกณฑ์การขึ้นหน่วย + ได้รับการแต่งตั้งเป็น AUM ภายใน 3 ปีบัญชี* + ได้รับการแต่งตั้งเป็น UM ภายใน 5 ปีบัญชี* *นับปีถัดไปหลังจากปีที่เข้าโครงการ
5.	โบนัส MDRT (MDRT Air Ticker Bonus) ตัวเครื่องบิน ไป-กลับ เพื่อเข้าร่วมประชุม MDRT	สามารถพิชิตคุณวุฒิ MDRT ได้ภายใน 2 ปีบัญชี นับจากวันเข้าโครงการ + LIMRA 19 M AP ที่ 85%
6.	Career Achievement Bonus (CAB) 5,000,000 บาท	สามารถพิชิตคุณวุฒิ MDRT ติดต่อกันเป็นเวลา 5 ปี (ปีที่เข้าโครงการเป็นปีที่ 1) + LIMRA 19 M AP ที่ 85% ของทุกปี + มีผลงานสะสมเพื่อเลื่อนตำแหน่งเป็น UM และต้องคงสถานะ UM ณ ปีสุดท้ายที่พิชิตคุณวุฒิ + มี IC License ภายใน 12 เดือนนับจากวันเข้าร่วมโครงการ และมีผลงานอนุมัติ Unit Linked ภายใน 3 เดือนหลังจากขึ้นทะเบียน และมีเบี้ยรวมขั้นต่ำ 12,000 บาท

หมายเหตุ: 1. เอกสารเพื่อการสื่อสารเท่านั้น สงวนลิขสิทธิ์ตามกฎหมาย ห้ามทำซ้ำหรือดัดแปลง ไม่ว่าส่วนหนึ่งส่วนใดของเอกสารนี้ 2. รายละเอียดกฎเกณฑ์ ข้อกำหนดและเงื่อนไขที่เกี่ยวข้องอื่นๆ เป็นไปตามที่บริษัทประกาศกำหนด



QR CODE สำหรับดาวน์โหลดเอกสารโครงการ



หมายเหตุ: 1. เอกสารเพื่อการสื่อสารเท่านั้น สงวนสิทธิ์ตามกฎหมาย ห้ามทำซ้ำหรือดัดแปลง ไม่ว่าส่วนใดก็ตามของเอกสารนี้ 2. รายละเอียดดูเกณฑ์ ข้อกำหนดและเงื่อนไขที่เกี่ยวข้องอื่นๆ เป็นไปตามที่บริษัทประกันภัยกำหนด





HEALTHIER LONGER,
BETTER LIVES

APPENDIX



เงื่อนไขผลงานก่อนเข้าสู่โครงการและภาษีสูงสุดสัญญา



ข้อกำหนดผลงานสำหรับ SA/ LA 2.0 ที่ออกรหัสไม่เกิน 12 เดือน

AIA STANDARD	AIA FA
ตัวแทนออกรหัส 0-3 เดือนก่อนเข้าโครงการ : ไม่ต้องมีผลงานอนุมัติ ตัวแทนออกรหัส >3-6 เดือนก่อนเข้าโครงการ : มีผลงานที่ผ่านการอนุมัติขั้นต่ำ 4 ราย และมีค่าคอมมิชชั่นปีแรกสะสม 45,000 บาท* ตัวแทนออกรหัส >6-12 เดือนก่อนเข้าโครงการ : มีผลงานที่ผ่านการอนุมัติขั้นต่ำ 8 ราย และมีค่าคอมมิชชั่นปีแรกสะสม 90,000 บาท* *จำนวนคนและค่าคอมมิชชั่นปีแรก (FYC) นับรวม Life/Group/PA โดย 1 ราย = 1 Life หรือ 2 PA หรือ 1 Group	ตัวแทนออกรหัส 0-3 เดือนก่อนเข้าโครงการ : ไม่ต้องมีผลงานอนุมัติ ตัวแทนออกรหัส >3-6 เดือนก่อนเข้าโครงการ : มีผลงานที่ผ่านการอนุมัติขั้นต่ำ 5 ราย และมีค่าคอมมิชชั่นปีแรกสะสม 75,000 บาท* ตัวแทนออกรหัส >6-12 เดือนก่อนเข้าโครงการ : มีผลงานที่ผ่านการอนุมัติขั้นต่ำ 10 ราย และมีค่าคอมมิชชั่นปีแรกสะสม 200,000 บาท* *จำนวนคนและค่าคอมมิชชั่นปีแรก (FYC) นับรวม Life/Group/PA โดย 1 ราย = 1 Life หรือ 2 PA หรือ 1 Group

ข้อกำหนดการสิ้นสุดสัญญา

- 1 ไม่มีผลงาน (Active) ติดต่อกัน 2 เดือน หรือ ไม่ปฏิบัติตามข้อกำหนดของโครงการ
- 2 เข้าร่วมการอบรมต่ำกว่าที่กำหนดร้อยละ 80 ของเวลาเรียน ในแต่ละเดือนสำหรับ FAS หรือของเวลาเรียนทั้งหมดสำหรับ FA Prime
- 3 ผลงานค่าคอมมิชชั่นปีแรกสะสมไม่ถึง 1200% ของแผนรับรองรายได้ที่ได้รับในเดือนที่ 12
- 4 ไม่ได้รับ IC License ภายใน 12 เดือนนับจากเดือนที่เข้าโปรแกรม*
*เฉพาะ FAP

*นับจากวันที่ออกรหัสจนถึงวันที่เข้าโครงการ

หมายเหตุ:

1. เอกสารเพื่อการสื่อสารเท่านั้น สงวนลิขสิทธิ์ตามกฎหมาย ห้ามทำซ้ำหรือดัดแปลง ไม่ว่าส่วนใดของเอกสารนี้ 2. รายละเอียดกฎเกณฑ์ ข้อกำหนดและเงื่อนไขที่เกี่ยวข้องอื่นๆ เป็นไปตามที่บริษัทประกันชีวิตกำหนด

CAREER ACHIEVEMENT BONUS 5+1

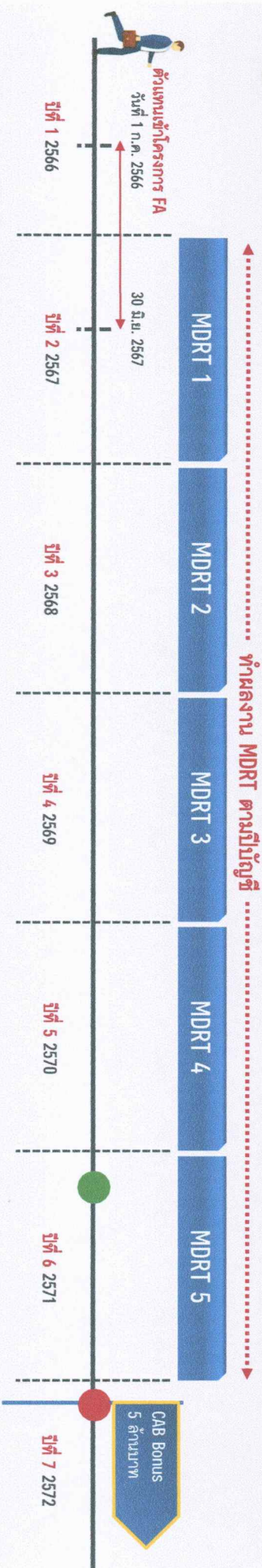


5

จำนวนบาท สำหรับตัวแทน

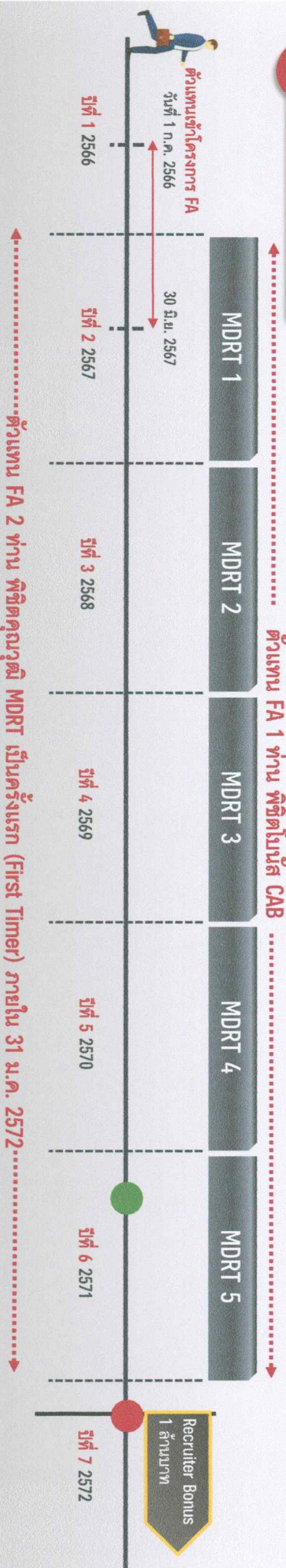
● MDRT Qualified Yr.

● ขึ้นเป็น UM รอบสุดท้ายในรอบ ม.ค. ในปีบัญชีที่ 6



+1

จำนวนบาท สำหรับ Recruiter



หมายเหตุ: 1. เอกสารเพื่อการสื่อสารเท่านั้น ส่วนสิทธิตามกฎหมาย ห้ามทำซ้ำหรือดัดแปลง ไม่ว่าส่วนใดก็ตามของเอกสารนี้ 2. รายละเอียดกฎเกณฑ์ ข้อกำหนดและเงื่อนไขที่เกี่ยวข้องอื่นๆ เป็นไปตามที่บริษัทประกาศกำหนด

- **โครงการ FA 3.2 มีสิ่งใดเปลี่ยนแปลงไปจากเดิมบ้าง**

ตอบ: มีการแก้ไขช่วงอายุของผู้สมัครโดยเปิดโอกาสให้ผู้สมัครอายุไม่เกิน 50 ปีสามารถสมัครได้ และเงื่อนไขผลงานก่อนเข้าร่วมโครงการเพื่อเป็นกระบวนการช่วยเหลือในการคัดสรรและเพิ่มคุณภาพของตัวแทนใหม่ รวมถึงมีการขอเอกสารประกอบการสมัครเพิ่มเติม เป็นหนังสือลาออก

- **ตัวแทนที่ผ่านโครงการ LA ELITE 12 เดือน แต่ไม่ผ่าน Conversion Criteria ภายในเดือน 3/6/12 มาก่อน สามารถเข้าโครงการ FA ได้หรือไม่**

ตอบ: ในกรณีนี้จะไม่อนุญาตให้เข้าโครงการ FA โดยกรณีที่จะอนุญาตตัวแทน LA ELITE เข้าโครงการ FA ได้ก็ต่อเมื่อผ่านเงื่อนไข Conversion Criteria จากโครงการ LA ELITE เท่านั้น

- **ตัวแทนที่ผ่าน Conversion Criteria จากโครงการ LA ELITE แต่อายุการออกรหัสตัวแทนเกิน 12 เดือน สามารถเข้าร่วมโครงการ FA ได้หรือไม่**

ตอบ: อนุญาตให้เข้าโครงการ FA ได้

- **ระยะเวลาเงื่อนไขผลงานก่อนเข้าร่วมโครงการ FA นับอย่างไร**

ตอบ: เริ่มนับผลงานตั้งแต่วันออกรหัสจนถึงลายเดือนก่อนวันเข้าร่วมโครงการ FA (วันสุดท้ายของทุกเดือน)

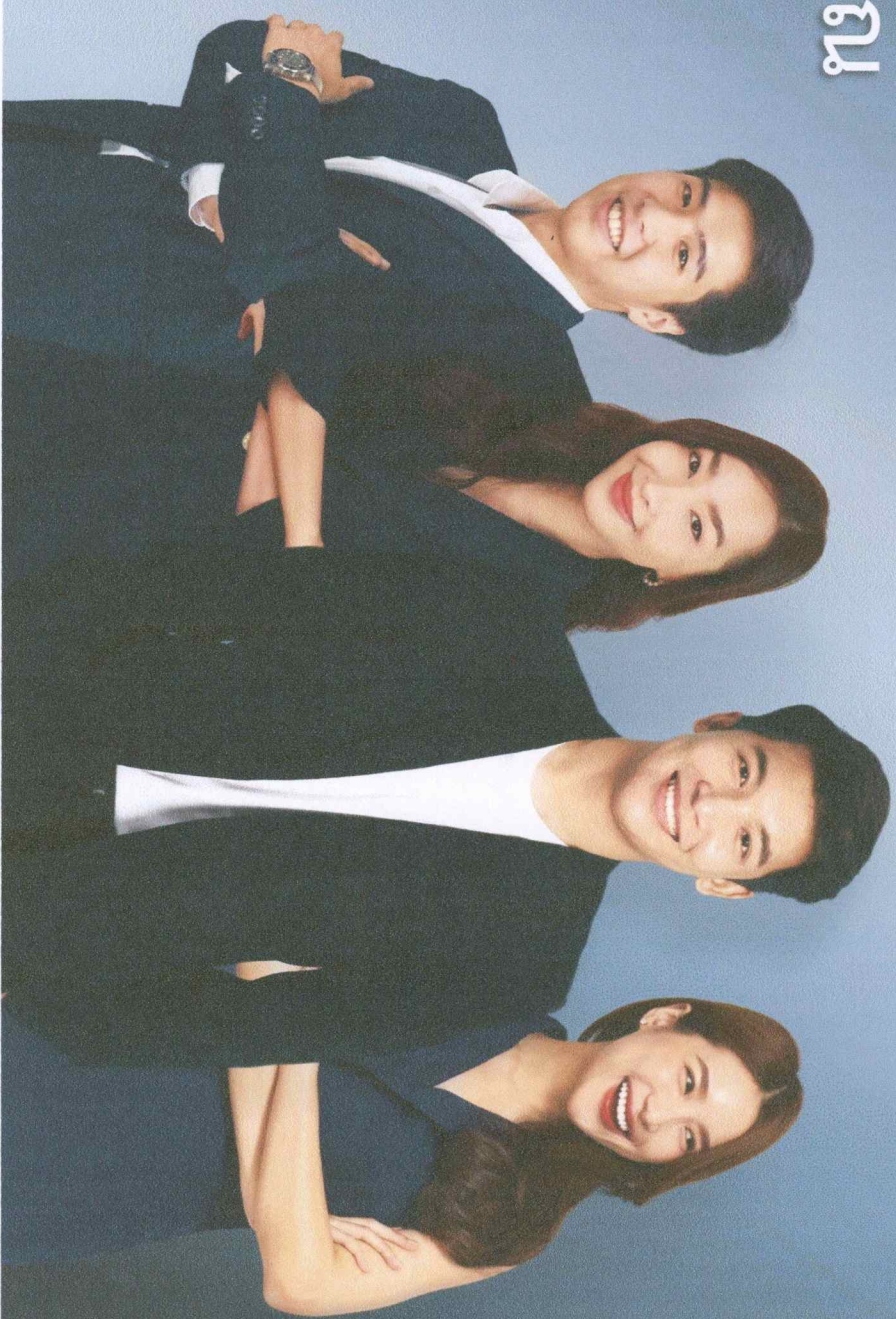
- **แบบสอบถาม IPAQ ต้องมีการแนบเป็นเอกสารประกอบการสมัครในทุกกรณีหรือไม่**

ตอบ: จำเป็นต้องแนบแบบสอบถาม IPAQ ประกอบการสมัครในทุกกรณี

หมายเหตุ: 1. เอกสารเพื่อการสมัครเท่านั้น สงวนสิทธิ์ตามกฎหมาย ห้ามทำซ้ำหรือดัดแปลง ไม่ว่าส่วนไหนลงในใบของเอกสารนี้ 2. รายละเอียดคาบทุกข้อ กำหนดและเงื่อนไขที่เกี่ยวข้องอื่นๆ เป็นไปตามที่บริษัทประกาศกำหนด

Your Future is **Now**

อนาคตอยู่ในมือคุณ



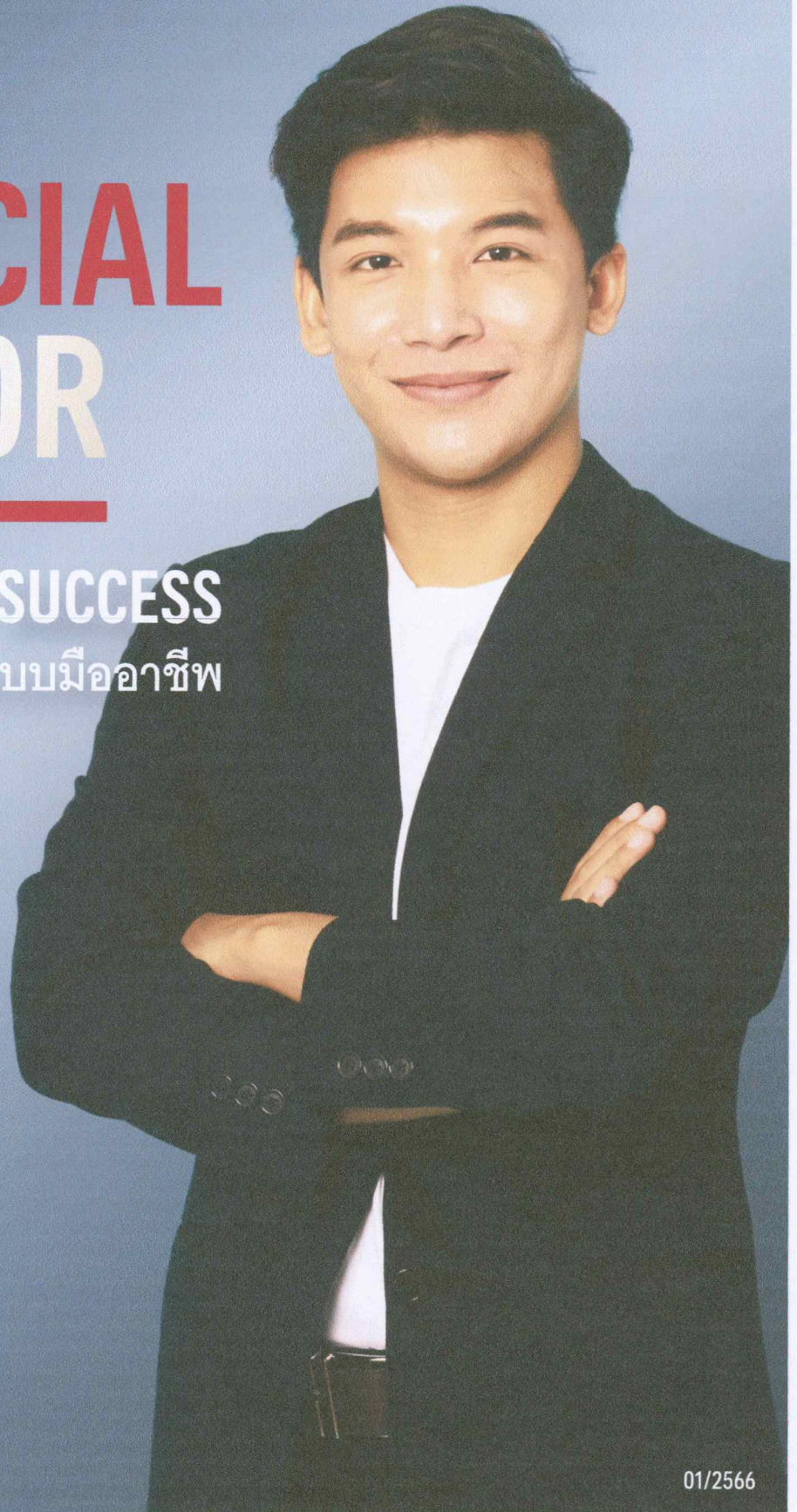


HEALTHIER, LONGER,
BETTER LIVES

FINANCIAL ADVISOR

THE ULTIMATE SUCCESS

ที่สุดแห่งความสำเร็จแบบมืออาชีพ



AIA FINANCIAL ADVISOR

AIA Financial Advisor เป็นโปรแกรมที่พัฒนาขึ้น เพื่อพัฒนาศักยภาพของคนรุ่นใหม่ ส่งเสริมและพัฒนาการทำงาน เพื่อรองรับคนทำงานที่มีประสบการณ์ และมีเป้าหมายที่จะประสบความสำเร็จในอาชีพที่ปรึกษาด้านการประกันชีวิตและการเงินโดยมีคุณวุฒิเป็นที่ยอมรับในระดับสากล “MDRT”

จุดเด่นของโปรแกรม FA



มีแผนรับรอรายได้
ค่าคอมมิชชั่นและโบนัสพิเศษ



ผลประโยชน์จาก Career Achievement Bonus
สูงสุด 5 ล้านบาท*



มีหลักสูตรอบรม
เพื่อช่วยเพิ่มศักยภาพสู่การเป็นที่ปรึกษาด้านการประกันชีวิตและการเงินมืออาชีพ



การเรียนรู้บนดิจิทัล

* ผลประโยชน์จาก Career Achievement Bonus เป็นไปตามกฎเกณฑ์และเงื่อนไขของบริษัทฯ

หมายเหตุ :

- เอกสารเพื่อการสื่อสารเท่านั้น สงวนลิขสิทธิ์ตามกฎหมาย ห้ามทำซ้ำหรือดัดแปลงไม่ว่าส่วนหนึ่งส่วนใดของเอกสารนี้
- รายละเอียดกฎเกณฑ์ ข้อกำหนดและเงื่อนไขที่เกี่ยวข้องอื่นๆ เป็นไปตามที่บริษัทประกาศกำหนด

คุณสมบัติผู้เข้าร่วม FA

AIA FA STANDARD (FAS)

- อายุไม่เกิน 50 ปี
- การศึกษาระดับปริญญาตรีขึ้นไป*
- ออกรหัสตัวแทนมาแล้วไม่เกิน 12 เดือน หรือไม่เคยออกรหัสกับเอไอเอมาก่อน**
- กรณีกลับมาเข้าร่วมงานใหม่ (Rejoin) ต้องมีระยะเวลามากกว่า 5 ปี โดยคำนวณจากวันที่สิ้นสุดสัญญาตัวแทนครั้งล่าสุด เทียบกับ วันที่เข้าโครงการ FAS
- เป็นตัวแทนที่เปลี่ยนสถานะตัวแทนมาจากโครงการ LA ELITE ***

* กรณีต่ำกว่า จะต้องมียรายได้เฉลี่ยต่อปีไม่น้อยกว่า 120,000 บาท

** จำเป็นต้องผ่านเงื่อนไขผลงานอนุมัติก่อนเข้าร่วมโครงการ

*** เงื่อนไขการเปลี่ยนสถานะตัวแทน เป็นตัวแทน FAS เป็นไปตามเงื่อนไขตามที่โครงการ LA ELITE กำหนด

AIA FA PRIME (FAP)

- อายุไม่เกิน 50 ปี
- การศึกษาระดับปริญญาตรีขึ้นไป
- มีประสบการณ์ทำงาน 2 ปีขึ้นไป*
- มีใบอนุญาตผู้แนะนำการลงทุน (IC License)**
- ออกรหัสตัวแทนมาแล้วไม่เกิน 12 เดือน หรือไม่เคยออกรหัสกับเอไอเอมาก่อน***
- กรณีกลับมาเข้าร่วมงานใหม่ (Rejoin) ต้องมีระยะเวลามากกว่า 5 ปี โดยคำนวณจากวันที่สิ้นสุดสัญญาตัวแทนครั้งล่าสุด เทียบกับ วันที่เข้าโครงการ FAP
- เป็นตัวแทนที่เปลี่ยนสถานะตัวแทนมาจากโครงการ LA ELITE ****

* กรณีมีประสบการณ์ไม่ถึง ต้องจบการศึกษาในสาขาที่เกี่ยวข้องกับการเงิน และต้องมีใบอนุญาตผู้แนะนำการลงทุน (IC License) ตั้งแต่แรกเข้า

** หากไม่มี จะต้องมียรายได้เฉลี่ยต่อปีไม่น้อยกว่า 400,000 บาท

*** จำเป็นต้องผ่านเงื่อนไขผลงานอนุมัติก่อนเข้าร่วมโครงการ

**** เงื่อนไขการเปลี่ยนสถานะตัวแทน เป็นตัวแทน FAP เป็นไปตามเงื่อนไขตามที่โครงการ LA ELITE กำหนด



แผนรับรองรายได้และเงินไข

แผนรับรองรายได้ FAS

- กรุงเทพฯ BKK 15,000 / 20,000 / 25,000 บาท
- ต่างจังหวัด UPC 10,000 / 15,000 / 20,000 / 25,000 บาท

แผนรับรองรายได้ FAP

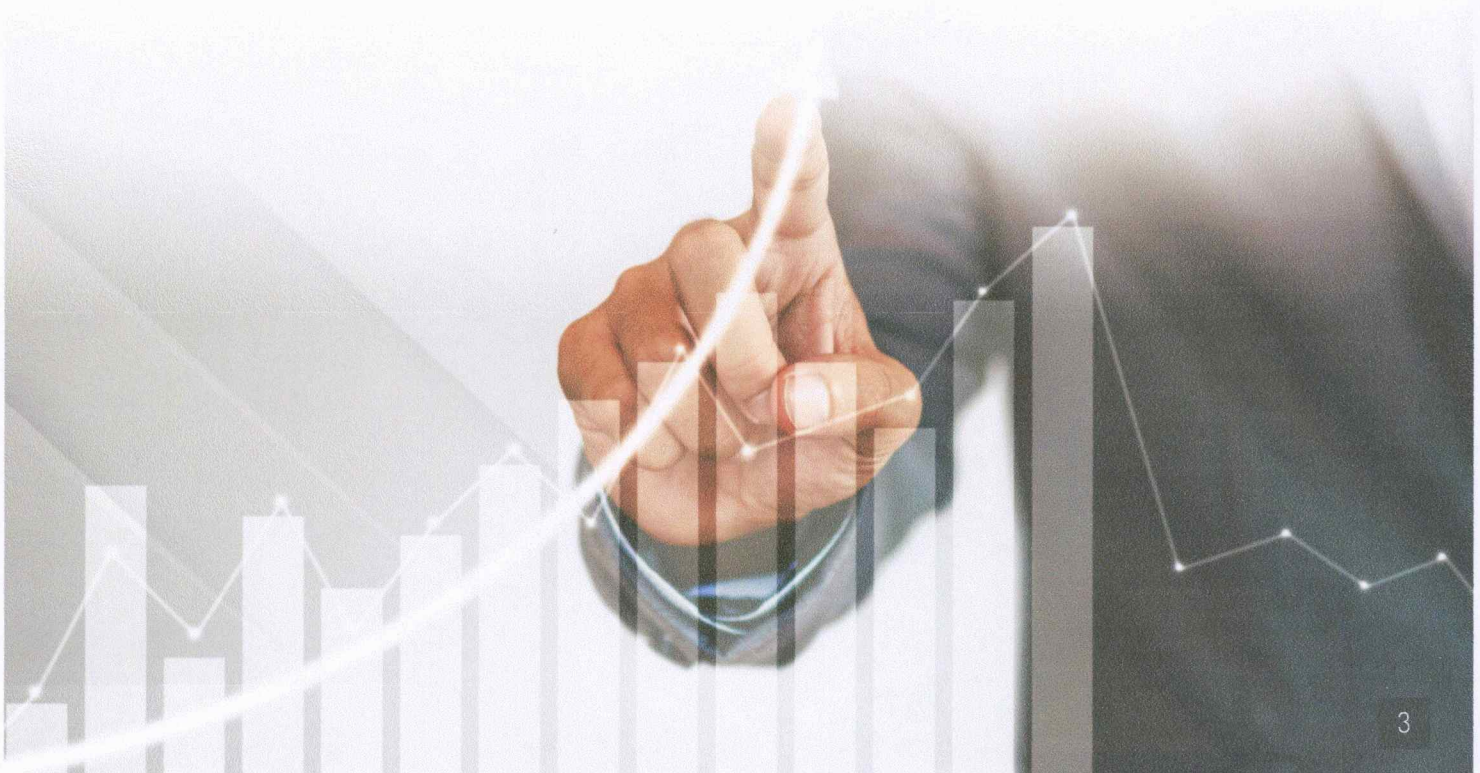
กรุงเทพฯ และต่างจังหวัด
30,000 – 150,000 บาท

M1 M2 M3 M4 M5 M6 M7 M8 M9 M10 M11 M12

% ค่าคอมมิชชั่นปีแรก (FYC)	25%	75%	150%	250%	350%	450%	575%	700%	825%	950%	1,075%	1,200%
ผลงานผ่านการอนุมัติ (Active)	ต้องมีผลงานที่ผ่านการอนุมัติ (Active) ทุกเดือนในการได้รับแผนรับรองรายได้											
เข้าร่วมอบรมและกิจกรรม	เข้าร่วม 80 % ในการอบรมและกิจกรรม (ในทุกเดือน) สำหรับ FA Standard หรือ 80 % ของเวลาเรียนทั้งหมดสำหรับ FA Prime											
เงินไขการนับผลงานและค่าคอมมิชชั่นปีแรก (FYC)	จำนวนเคสและค่าคอมมิชชั่นปีแรก (FYC) นับรวม Life/Group/PA โดย 1 ราย = 1 Life หรือ 2 PA หรือ 1 Group											

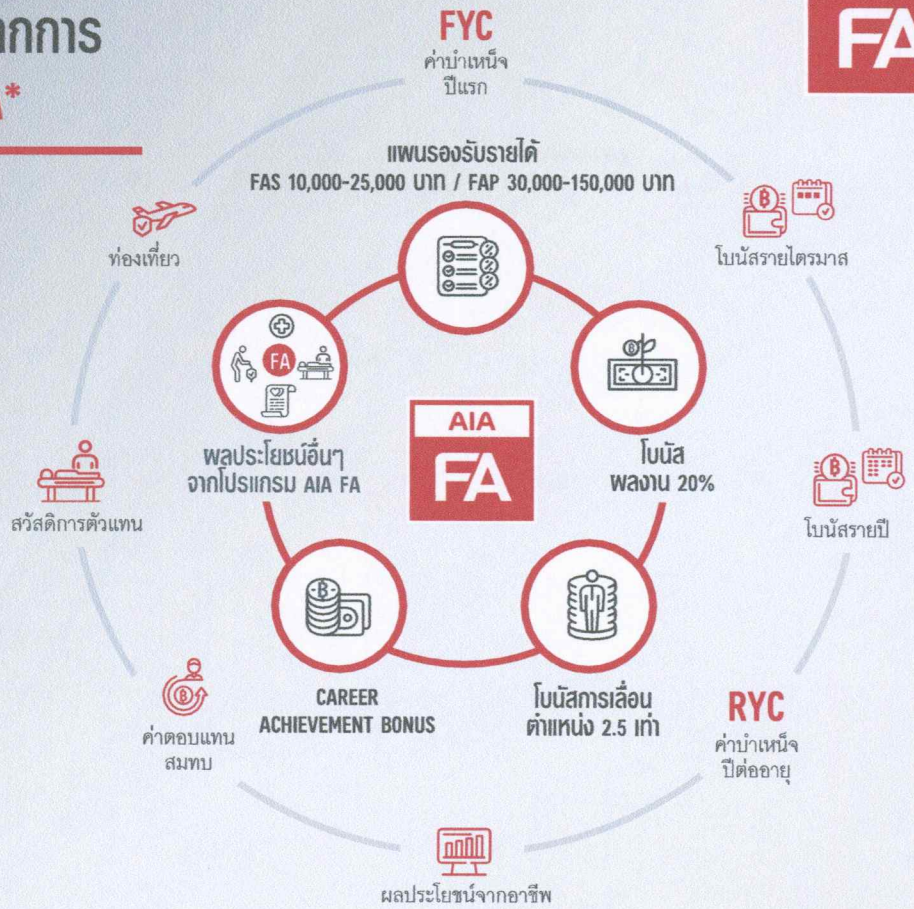
หมายเหตุ :

1. เอกสารเพื่อการสื่อสารเท่านั้น สงวนสิทธิ์ตามกฎหมาย ห้ามทำซ้ำหรือดัดแปลง ไม่ว่าส่วนหนึ่งส่วนใดของเอกสารนี้
2. รายละเอียดกฎเกณฑ์ ข้อกำหนดและเงื่อนไขที่เกี่ยวข้องอื่นๆ เป็นไปตามที่บริษัทประกาศกำหนด





ผลประโยชน์จากการ เป็นตัวแทน FA*



* เป็นไปตามกฎเกณฑ์และเงื่อนไขของบริษัทฯ

เส้นทางอาชีพ



AGENCY LEADER

ก้าวสู่การเป็นผู้บริหารหน่วย พัฒนาเป็นผู้นำที่แข็งแกร่ง เพื่อสร้างทีมงานคุณภาพ



MDRT (MILLION DOLLAR ROUND TABLE)

คุณวุฒิมาตรฐานระดับสากลที่ช่วยสร้างความสำเร็จในธุรกิจ ประกันชีวิต เตรียมพร้อมขึ้นเป็นผู้บริหาร



FINANCIAL ADVISOR

เป็นโปรแกรมเพื่อพัฒนาศักยภาพของคนรุ่นใหม่ พร้อมก้าวสู่ความเป็นมืออาชีพ และยกระดับไปเป็นที่ปรึกษาด้านประกันชีวิตและการเงินอย่างมืออาชีพ



LA ELITE

ก้าวแรกของการทำงานที่ปรึกษาด้านการประกันชีวิต และการเงิน อย่างมืออาชีพ

หมายเหตุ :

- เอกสารเพื่อการสื่อสารเท่านั้น สงวนลิขสิทธิ์ตามกฎหมาย ห้ามทำซ้ำหรือดัดแปลง ไม่ว่าส่วนหนึ่งส่วนใดของเอกสารนี้
- รายละเอียดกฎเกณฑ์ ข้อกำหนดและเงื่อนไขที่เกี่ยวข้องอื่นๆ เป็นไปตามที่บริษัทประกาศกำหนด



หลักสูตรอบรม



**FA
STANDARD**

เดือน 1-3

สร้างพื้นฐานที่เข้มแข็ง
ด้วยการให้ความรู้
เรื่องผลิตภัณฑ์ และทักษะการขาย

เดือน 4-6

ก้าวสู่การเป็นนักวางแผน
การเงินมืออาชีพ
• แบบประกันลูกค้าสินทรัพย์สูง
• การวางแผนภาษี
• การวางแผนการเงินเบื้องต้น

เดือน 7-12

เส้นทางสู่การเป็น MDRT
และผู้บริหาร

**FA
PRIME**

เดือน 1-3

สร้างพื้นฐานที่เข้มแข็ง
ด้วยการให้ความรู้
เรื่องผลิตภัณฑ์ และทักษะการขาย

เดือน 4-6

เส้นทางสู่การเป็น MDRT
• วางแผนประกันสุขภาพ
• วางแผนเพื่อคุ้มครองรายได้
• วางแผนเกษียณอายุ
• การขยายฐานไปยังลูกค้า
สินทรัพย์สูง (HNW)

เดือน 7-12

• เข้าร่วมสัมมนา
• เข้าร่วมกิจกรรม
• เข้าฟังประสบการณ์การขาย
จากนักวางแผนการเงิน
มืออาชีพ

เครื่องมือสนับสนุน

AIA iSign

แอปพลิเคชันช่วยในการขายประกัน
ผ่านช่องทางดิจิทัล
สะดวก ง่าย ปลอดภัยในลิงก์เดียว

iSoy

คลังคอนเทนต์ที่ครอบคลุมทุก
ไลฟ์สไตล์และทุกกลุ่มลูกค้า ให้ตัวแทน
เลือกใช้ได้ง่ายๆ

AIA+

AIA+ ลูกค้าสามารถเก็บคะแนนสุขภาพ
และรับสิทธิพิเศษจากเอไอเอ ไวท์ลิสต์
รวมทั้งสามารถจ่ายเบี้ย เคลมสินไหม
และดูรายละเอียดกรมธรรม์ได้



iMO Smart

ตัวแทนรับข่าวสารต่างๆจากบริษัท
ได้อย่างสะดวก รวดเร็ว



iAcademy

การลงทะเบียนและการฝึกอบรม
ออนไลน์สำหรับตัวแทน



iRecruit

เครื่องมือที่เพิ่มความสะดวกสบาย
ในการสมัครและติดตามข้อมูล
การออกรหัสได้ง่ายขึ้น



iCare

เครื่องมือที่ช่วยอำนวยความสะดวก
ตัวแทน ในการเปลี่ยนแปลงแก้ไข
ข้อมูลลูกค้า

สอบถามรายละเอียดติดต่อ

หมายเหตุ :

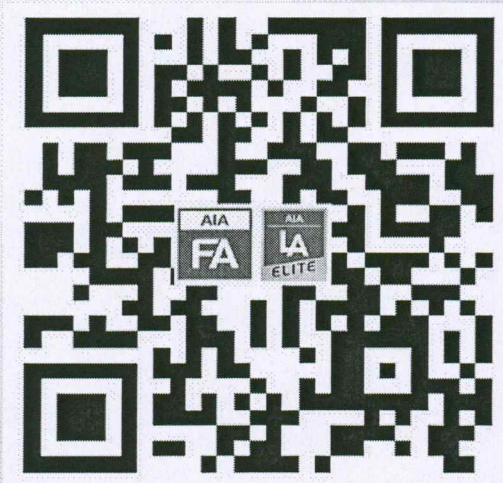
- เอกสารเพื่อการสื่อสารเท่านั้น สงวนลิขสิทธิ์ตามกฎหมาย ห้ามทำซ้ำหรือดัดแปลง ไม่ว่าส่วนหนึ่งส่วนใดของเอกสารนี้
- รายละเอียดกฎเกณฑ์ ข้อกำหนดและเงื่อนไขที่เกี่ยวข้องอื่นๆ เป็นไปตามที่บริษัทประกาศกำหนด



FINANCIAL ADVISOR

THE ULTIMATE SUCCESS

ที่สุดแห่งความสำเร็จแบบมืออาชีพ



โบชัวร์



สนใจติดต่อ

Career Achievement Bonus 2566

- ✓ MDRT 5 ปี ต่อเนื่อง
- ✓ IC License ภายใน 12 เดือน + มีผลงาน ULP ภายใน 3 เดือนหลังขึ้นทะเบียน
- ✓ LIMRA 19M 85% ทุกปี
- ✓ เป็น UM ภายในต้นปีที่ 6 (นับจากปีที่เข้าโปรแกรม)

CAB 2566

Career Achievement bonus

ระยะเวลา :

1 มกราคม - 31 ธันวาคม 2566



5

ล้านบาท*

MDRT 2566 ปีที่ 1

MDRT 2567 ปีที่ 2

MDRT 2568 ปีที่ 3

MDRT 2569 ปีที่ 4

MDRT 2570 ปีที่ 5

โปรดติดตามประกาศการขึ้น
อย่างเป็นทางการผ่านทาง imo smart



AIA AGENCY LEADERS KICK OFF 2023

Career Achievement Bonus 2566



ตัวแทน FA PRIME
LINE FA STANDARD

สำหรับตัวแทน FA ที่เข้าโปรแกรม 1 มกราคม - 31 ธันวาคม 2566

กฎเกณฑ์การแข่งขัน

1. ตัวแทน FA ที่ออกรหัสตัวแทน ไม่นเกิน 12 เดือน และไม่เคยออกรหัสกับเอไอเอมาก่อน (ในกรณี Rejoin ต้องมีระยะเวลา มากกว่าหรือเท่ากับ 5 ปี)
2. ตัวแทน FA ต้องมี IC License ที่ขึ้นทะเบียนแล้ว ภายใน 12 เดือนนับจากเข้าโปรแกรม และต้องทำผลงานอนุมัติใหม่ Pklt Linked ภายใน 3 เดือนหลังจากเดือนที่ขึ้นทะเบียนฯ โดยมี FYP รวมขั้นต่ำ 12,000 บาท
3. พิธีขอบคุณญาติ MDRT2024 (2567) ได้เป็นผลสำเร็จภายในวันที่ 31 ธ.ค. 66 และทำผลงาน 5 ปีต่อเนื่อง ตั้งแต่ปี 2566-2570 ด้วยผลงาน FYC หรือ FYP และต้องมี LIMRA 19 เดือน แบบเบี่ยปรับขึ้นภัยเต็มปี (AP) สะสมขั้นต่ำ 85% ของทุก ๆ ปีที่ทำคุณวุฒิ MDRT (2567) ด้วยผลงาน FYC หรือ FYP ภายในระยะเวลาของโปรแกรม FA 12 เดือน และต้อง พิธีขอบคุณญาติ MDRT 2025 (2568) ด้วยผลงาน FYC หรือ FYP ภายในปี 2567 บริษัทจะอนุมัติ การนับ CAB เป็นปีที่ 1 และทำผลงาน 5 ปีต่อเนื่อง ตั้งแต่ปี 2567-2571
5. ตัวแทน FA ตามกฎเกณฑ์ด้านข้อ 1-4 ต้องมีผลงานเพื่อเลื่อนตำแหน่งเป็น UM* ก่อน หรือ ภายในรอบปีสุดท้ายของการนับผลงานการเลื่อนตำแหน่งของปี 2570 เพื่อได้รับการเลื่อน ตำแหน่งเป็น UM ภายในรอบ น.ค. 71 และต้องคงสถานะเป็น UM หรือสูงกว่า ณ ปีสุดท้าย ที่พิธีขอบคุณญาติ

*เงื่อนไขการย้ายตำแหน่งขึ้นกับตารางกฎเกณฑ์ของบริษัท



รางวัลการแข่งขัน

5 ล้านบาท*

AGENCY MARKETING

โทรศัพท์ 024 73 404 เมษายน 2566 เว็บไซต์ www.sia.co.th/agent 47 สาขา (No Smartphone Application) อนุชาสาร

TOGETHER
AS ONE



HEALTHIER LONGER
BETTER LIVES